

## 愛知県よろず支援拠点

# よろず流通セミナー

2017年7月と9月

～ 流通業に学ぶ時代の潮流 ～

### 〈 日時・会場 〉

無料

|                     |                     |
|---------------------|---------------------|
| 流通業に学ぶ時代の潮流         | 7/6(木) 13:30-15:30  |
|                     | 7/18(火) 10:00-12:00 |
| 小売業から学ぶ売れる商品づくり     | 7/13(木) 13:30-15:30 |
|                     | 7/27(木) 同上          |
| 《ウインクあいち14階セミナールーム》 |                     |

定員  
10名

|                     |                     |
|---------------------|---------------------|
| 流通業に学ぶ時代の潮流         | 9/5(火) 13:30-15:30  |
|                     | 9/14(木) 同上          |
|                     | 9/21(木) 同上          |
| 小売り業から学ぶ売れる商品づくり    | 9/11(月) 13:30-15:30 |
|                     | 9/19(火) 同上          |
|                     | 9/28(木) 同上          |
| 《ウインクあいち18階セミナールーム》 |                     |

少人数形式で質問時間をたっぷり確保

\* 「流通業に学ぶ時代の潮流」

\* 時代の価値観、消費者の動向、売れる商品作り

\* 百貨店、GMSの凋落と成功業態から消費者心理



愛知県よろず支援拠点  
コーディネーター  
山田俊宏

お申込み  
お問い合わせ

TEL 052-715-3188 (平日:9:00~17:00)

担当:近藤・坂川・平手・山田

URL <http://www.facebook.com/aichi.yorozu>

MAIL [info-yorozu@aibsc.jp](mailto:info-yorozu@aibsc.jp)

# セミナー参加申し込み書

下記セミナーに参加を申し込みます。

|        |   |         |  |
|--------|---|---------|--|
| 会社名・屋号 |   | お名前     |  |
| 電話番号   |   | メールアドレス |  |
| 業種     | 農業/魚業/林業 ・ 建設業 ・ 製造業 ・ 金融業/保険業 ・ 情報通信業 ・ 運輸業<br>卸売業 ・ 小売業 ・ 宿泊業/飲食業 ・ サービス業 ・ 医療/福祉 ・ その他 ( ) |         |  |
| 業態・規模  | 法人 (5人以下・~20人・~50人・それ以上) ・ 個人事業 ・ 創業前 ・ 支援機関  |         |  |

希望日程に○をうってください

| テーマ  | 7月                             | 7月                             | 9月                             | 9月                             | 9月                             |
|--|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| <b>「流通業に学ぶ時代の潮流」</b><br>・百貨店、チェーンストアの凋落とその要因<br>・業態別の成功事例ポイント<br>（消費者の価値観、売れる商品）<br>・コンビニ業界の動向<br>・これからの小売業予測（市場の見方） | 7/6<br>(木)<br>13:30-<br>15:30  | 7/18<br>(火)<br>10:00-<br>12:00 | 9/5<br>(火)<br>13:30-<br>15:30  | 9/14<br>(木)<br>13:30-<br>15:30 | 9/21<br>(木)<br>13:30-<br>15:30 |
| <b>「小売業から学ぶ売れる商品づくり」</b><br>・成長著しい専門店の事例（ユニクロ、ニトリ他）<br>・生き残り戦略<br>・“売れる”ために必要なマーケティング視点                              | 7/13<br>(木)<br>13:30-<br>15:30 | 7/27<br>(木)<br>13:30-<br>15:30 | 9/11<br>(月)<br>13:30-<br>15:30 | 9/19<br>(火)<br>13:30-<br>15:30 | 9/28<br>(木)<br>13:30-<br>15:30 |

ご質問事項・ご相談内容

セミナーで知りたいこと・日ごろ困っていること・相談したいことがあればご記入ください

|  |
|--|
|  |
|--|

お申し込み  
お問い合わせ

愛知県よろず支援拠点 平日9:00-17:00

〒450-0002 名古屋市中村区名駅四丁目4-38 ウィンクあいち14階  
TEL:052-715-3188 FAX:052-563-5430 E-mail:info-yorozu@aibsc.jp  
Facebook : <https://www.facebook.com/aichi.yorozu/events>  
ホームページ : <http://www.aibsc.jp/tabid/483/Default.aspx>